

Stage Chargé(e) des Relations Acheteurs

Depuis ses débuts, notre association accompagne sur le marché américain et canadien le développement de vigneron·nes issus des principaux pays viticoles.

L'APVSA a pour vocation d'aider les producteurs de vin dans leur développement à l'export sur les marchés nord-américains. Notre expertise sur les territoires canadiens et américains nous permet d'accompagner nos vigneron·nes membres tout au long de leur démarche en leur offrant un service personnalisé correspondant à leurs besoins.

Mission

Au sein de notre association vous êtes l'interlocuteur privilégié des acheteurs/agents. Les acheteurs sont des importateurs/distributeurs de vins et spiritueux et/ou des agents acheteurs lorsque les marchés sont monopolistiques. Votre mission consiste à inciter les acheteurs à venir à nos dégustations et à leur communiquer toutes les informations dont ils pourraient avoir besoin pour faciliter leurs échanges avec les vigneron·nes.

Responsabilités

- Planifier les projets issus des tournées et salons
- Communiquer et coordonner avec les acheteurs (téléphone, email)
- Mettre en place les fiches d'identification des acheteurs
- Mettre à jour et maintenir la base de données acheteurs

Profil

- Profil commercial : Étudiant(e) en école de commerce ou cursus spécialisé en Vins et Spiritueux
- Bonne connaissance sur le vin et les spiritueux exigée
- Anglais courant obligatoire
- Connaissance des outils informatiques
- Doté(e) d'une bonne force de persuasion et d'une aisance à l'orale
- Motivé(e) par la volonté de résultat

Catégorie de contrat

Stage de 6 mois pouvant démarrer en janvier ou en juillet

Gratification : 200\$ par mois + possibilité de primes

Lieu de travail

Montréal, Canada

Contact

Si cette offre vous intéresse, n'hésitez pas à nous envoyer votre candidature en français à administration@apvsa.ca en précisant le titre du poste à pourvoir.